

**Möchten Sie sich sicherer fühlen, wenn Sie vor  
Gruppen, Publikum oder Gremien stehen?  
Wollen Sie professioneller präsentieren?**



# Das Präsentations-Training

Ideen, Produkte und sich selbst überzeugend präsentieren

## Was Sie lernen

- Die Ziele der Präsentation definieren, das zentrale Thema entwickeln
- Wie Sie sofort Aufmerksamkeit gewinnen und Interesse für Ihr Anliegen wecken
- Die Präsentation strukturieren
- Glaubwürdigkeit ausstrahlen
- Die Zuhörer mit Fakten und Beispielen überzeugen
- Komplexe Informationen präsentieren
- Die Zuhörer zum Handeln auffordern
- Sich auf ein Interview vorbereiten
- Neueste Präsentationstechnik nutzen
- Frage- und Antwortperioden souverän moderieren
- Ideen und Vorschläge klar, kraftvoll und überzeugend vorschlagen
- Bei Präsentationen entspannt, authentisch und natürlich sein
- Fachkompetenz und Sicherheit ausstrahlen, jedes Mal wenn Sie sprechen
- Wie Sie die Zuhörer gewinnen und Ihre Begeisterung überspringen lassen
- Ihre Wirkung durch Körpersprache, Gestik und Stimmlage verstärken
- Die Zuhörer und ihre Interessen einschätzen
- Wie Sie Ihre Ideen, Ihre Firma und Ihre Produkte/Dienstleistungen gut verkaufen
- Unter Druck einen klaren Kopf behalten

**Kontakt & Anmeldung:**  
Rolf Brunold  
Tel: 044 888 60 60  
r.brunold@rolfbrunold.ch

Brunold + Partner  
Hubring 42  
CH – 8303 Bassersdorf  
www.rolfbrunold.ch

**ROLF BRUNOLD**  
Kommunikation • Verkauf • Motivation



# Das Präsentations-Training

Ideen, Produkte und sich selbst überzeugend präsentieren

Neun von zehn Präsentationen werden von den Zuhörern als langweilig bewertet, über die Hälfte sogar als einschläfernd. Das ergab eine Umfrage bei 200 Grossunternehmen.

Darum die Frage: Wie gut sind Ihre Präsentationen? Wenn Sie es genau wissen wollen: In diesem Präsentationstraining sehen und hören Sie sich selbst auf Video – so, wie Ihre Zuhörer Sie sehen und hören. Sie trainieren Ihre Präsentationstechnik intensiv – mit sechs praktischen Präsentationsübungen, die alle aufgezeichnet werden. Nach jeder Übung setzen Sie sich mit einem der Trainer zusammen, analysieren die Aufzeichnung, feilen an Inhalt und «Verpackung» und bekommen handfeste Tipps, wie Sie Ihre Präsentationen lebendiger, klarer, interessanter machen können.

Sie lernen Ihre Ideen logisch ordnen und wirkungsvoll präsentieren, mit einem pffiffigen Einstieg sofort Aufmerksamkeit gewinnen, das Eis brechen und die Zuhörer beteiligen, die Präsentation durch klare Beweise glaubwürdiger machen und mit einem wirkungsvollen Abschluss auf den Punkt bringen. Es lohnt sich!

## Das Präsentations-Training mit Video-Feedback

### Methode

Sie trainieren in einer kleinen Gruppe mit zwei Trainern. Sie arbeiten intensiv mit, denn wirkungsvolles Präsentieren lernt man nur durch praktische Übung. Unmittelbar nach jeder Übung analysieren Sie Ihre Präsentation im Nebenraum mit dem zweiten Trainer. Die Aufzeichnungen erhalten Sie nach dem Training.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt

**Investition** CHF 2200 inkl. Trainingshandbuch, Pausengetränke und Mittagessen

### Anmeldung

Name	Vorname
Strasse	PLZ/Ort
Telefon Handy	Telefon Geschäft
Firma	Funktion
Strasse	PLZ/ Ort
Rechnung an <input type="checkbox"/> Privat <input type="checkbox"/> Geschäft	Email
Datum	Unterschrift

### Daten

Das Präsentations-Training findet an zwei Tagen von 08.15 bis 17.00 Uhr statt.

- Bassersdorf**  
Donnerstag, 05. November 2026  
Freitag, 06. November 2026
- Bassersdorf**  
Freitag, 29. Januar 2027  
Samstag, 30. Januar 2027

Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.



**Annullierung:** Sollten Sie am Training nicht teilnehmen können, vergüten wir Ihnen die ganze Gebühr, sofern Ihre Abmeldung 2 Wochen vor Beginn bei uns eintrifft. Ersatzteilnehmer sind willkommen.